## 星途ET5预售1599万起 用技术落地换豪华向上

来源: 谢佳雯 发布时间: 2025-11-15 22:03:54

11月13日,星途品牌旗下星途ET5正式开启预售,以15.99-17.49万元的限时权益价杀入竞争白热化的15-20万级新能源SUV市场,这款承载着星途高端价值理念的新车,从设计、技术到配置都深刻诠释了"豪华平权"的品牌理念,其高端性首先体现在打破价格与配置的固有边界——以紧凑型SUV的定价,带来了中高端车型才有的核心配置。

外观上采用"自然永恒之美"设计理念,圆润曲面跳出传统SUV的硬朗框架,封闭式前 脸搭配贝壳状大灯组与贯穿式点阵尾灯,既彰显简洁科技感又兼顾家庭用户的温润需求与年 轻群体的运动偏好,车顶集成的激光雷达不仅是视觉标识,更成为高端智驾的硬核象征,而 暮光紫、晴空蓝等 5 款外观颜色与暖阳米、沐光橙两款内饰颜色的选择,也延续了高端车 型的个性化体验。

内饰方面,以"Welcome Home"为设计理念的中轴对称布局,搭配Nappa真皮与Alcantara混搭材质及木纹饰板触控按键区,实现了科技浪潮与家庭温暖的平衡,同级独有的三联屏系统(10.25英寸液晶仪表+15.6英寸中控大屏+12.3英寸副驾娱乐屏)搭载高通骁龙8255芯片,支持秒速开机与"三指飞屏"交互,再加上21扬声器伯牙之音7.1.4声道音响与前排座椅通风/加热/按摩功能,将科技豪华属性与舒适体验拉满,这种对材质、工艺与交互细节的极致追求,正是高端车型的核心特质。

星途ET5的高端更植根于奇瑞集团积淀的硬核技术,作为星途品牌——奇瑞集团定位全球智能新能源的高端先锋,其诞生于M3X火星架构这一按豪华车标准开发的先进平台,延续了品牌"以科技为矛、以安全为盾"的核心价值。



动力层面搭载1.5T四缸增程系统,44.5%的超高热效率远超同级常见的三缸机型,不仅带来更稳定的运行表现,更实现CLTC工况210km纯电续航与1310km综合续航的双重突破,很好地解决了家庭用户的续航焦虑。

智能辅助驾驶层面实现越级引领,新车根据不同配置,将提供猎鹰200与猎鹰700驾驶辅助功能,核心亮点就是全球首发搭载地平线最新HSD辅助驾驶系统,基于旗舰级征程6P芯片打造,560T0PS的算力配合顶置激光雷达、12个超声波雷达等27个高精传感器组成的感知矩阵,构建起可覆盖城区漫游、高速辅助驾驶与全场景泊车的高阶智驾能力,这种在20万内车型中仅5%能配备的激光雷达+高阶芯片组合,让星途ET5直接跻身国内智能辅助驾驶第一梯队,精准击中63%新能源购车用户对"城区辅助驾驶"的核心需求。

车身尺寸上,4780/1890/1725毫米的长宽高与2800毫米的轴距,带来980mm的后排腿部空间与纯平地板,完美匹配二胎家庭对大空间的刚需,而前麦弗逊+后H臂多连杆悬架与DP-EPS转向系统的组合,更延续了星途品牌在底盘调校上的高端基因,兼顾舒适性与操控性。

从行业格局来看,乘联会数据显示2025年1-10月国内15-20万级新能源SUV销量已达286万辆,同比增长32%,其中增程车型占比从2024年的28%升至41%,成为主流动力形式,星途ET5的产品定位恰好踩中这一市场风口,更以"技术越级"填补了行业刚需缺口。

面对比竞品,星途ET5以高阶辅助驾驶形成代际差,210km纯电续航比主流竞品多出100km左右,覆盖高频短途出行;星途ET5以2800mm长轴距保证了乘客有着舒享车内大空间,560T0PS算力更是远超竞品的254T0PS,实现"大空间+全场景智驾"的双重碾压。此外,1.5T四缸增程器的稳定性优势也让其在家庭用户群体中更具吸引力。

而这一切产品力的背后,是新上任的星途事业部常务副总经理、星途营销中心总经理刘

赫宁提出的"技术落地优先"破局路径,星途要让用户不必再为那些理所当然的让步而纠结。 此外,面对星途在品牌认知度方面的提升空间,他并未选择依赖营销造势,而是通过将奇瑞 集团的前沿技术实打实地落地到产品中,让星途ET5以"更安全、更智能"的硬实力说话, 这种"豪华不以品牌溢价为前提,而以技术实力为核心"的思路,正是星途高端化的核心逻 辑—— 正如星途品牌自诞生之初便秉持的"敢超越"精神,以"科技平权"、"豪华平 权"为理念,让普通消费者也能享受到高端车型的技术与体验。

星途品牌全系车型推出的"整车终身质保"服务,也为其高端定位提供了服务层面的支撑,而这款车最终能否站稳高端市场,除了已展现诚意的预售价格外,更取决于上市后能否维持价格诚意,以及智能辅助驾驶系统的实际体验、售后服务兑现等关键环节的表现。

从品牌核心价值来看,星途ET5的高端既体现在Nappa真皮、激光雷达等看得见的配置上,更蕴含在44.5%热效率发动机、征程6P芯片等看不见的技术积淀中,这种"内外兼修"的高端化路径,不仅推动星途品牌向平均单车售价突破20万元的目标迈进,更为传统车企的高端化转型提供了"技术优先、用户为本"的全新范本,其市场表现或将重新定义15-20万级新能源SUV的高端标准。

HTML版本: 星途ET5预售1599万起 用技术落地换豪华向上